

Recherche un(e) ingénieur(e) commercial(e) SIRH

Vous avez une ou plusieurs expériences réussies comme Ingénieur(e) commercial(e) dans le domaine des ESN et vous souhaitez relever un nouveau challenge dans un cabinet de conseil reconnu et convivial.

Si « l'exigence dans la bienveillance » vous motive, rejoignez l'équipe HRConseil !

Votre profil

De formation Ecole de Commerce ou d'Ingénieur, vous justifiez d'une expérience réussie (2 à 5 ans) dans la vente de prestations intellectuelles, type ESN/SSII.

Vous avez adressé des directions métiers et êtes familier(e) des projets applicatifs.

La connaissance des SIRH (Système d'Information Ressources Humaines) serait un plus.

Avant tout, vous savez développer une approche commerciale fondée sur l'écoute et l'analyse des besoins en vous centrant sur le métier et les enjeux de nos clients.

Vous maîtrisez l'intégralité du process de vente, êtes autonome, tourné(e) vers la satisfaction client et orienté résultats.

Véritable chasseur/chasseuse dans l'âme, votre écoute, votre persévérance, votre réactivité ainsi que votre sens du service feront la différence.

Vous vous reconnaissez dans les valeurs de professionnalisme et de convivialité d'HRConseil et cherchez à vous engager professionnellement dans la durée.

Vos responsabilités et missions possibles, selon votre expérience

Vous contribuerez à la croissance commerciale en assurant la vente de nos offres auprès d'une clientèle B to B.

→ Vous assurerez :

- La prospection de nouveaux comptes et comptes référencés ;
- La gestion et développement de comptes existants ;
- La détection de lead auprès des comptes cibles sur des prestations de régie et au forfait ;
- La prise en charge de la globalité du cycle de vente sur les prestations de régie ;
- La participation aux réponses à appel d'offres ;
- La négociation et closing avec les donneurs d'ordre ;
- En relation avec un manager, le suivi des consultants et de leur prestation.

Une forte présence terrain est requise au cœur des DSI et des DRH de nos clients/prospects.

Notre société

Nous sommes une société de conseil composée d'une centaine de consultants et sous-traitants spécialisée dans les SIRH.

Nous avons réalisé en 2020 un chiffre d'affaires de 12,6 M€.

Créée en 2004, notre objectif est de poursuivre une croissance mesurée afin de répondre aux besoins de nos clients par des prestations de qualité tout en permettant une intégration progressive des consultants nouvellement embauchés.

Nos missions portent sur tout le cycle de vie du projet : Conseil Amont (étude de trajectoire et aide au choix SIRH), AMOA Projet, AMOA RUN, Maintenance SIRH HR Access, Accompagnement au changement, Livres blancs de Paie et de GTA, Recette applicative outillée ou encore Processus et Organisation.

Nous intervenons auprès de clients des secteurs privé et public, sur des domaines variés comme la gestion administrative, la paie, la gestion des temps et activités, le déclaratif, le talent management, la digitalisation des processus, la gouvernance des données RH ou encore les chatbots RH.

Notre management est basé sur l'échange et la transparence. Nous organisons régulièrement des moments privilégiés (week-end annuel, soirées, afterworks, clubs thématiques) qui entretiennent la proximité avec les consultants et favorisent leur adhésion.

Depuis six ans, notre politique RH et nos pratiques managériales sont récompensées par notre labellisation « HappyAtWork » décernée par le site [choosemycompany.com](https://www.choosemycompany.com). Qui plus est, à chaque fois, nous sommes classés dans le top 5 des sociétés de notre catégorie !

Avec un taux de recommandation « Clients » de 100 %, notre approche commerciale et de la relation avec nos clients ainsi que la qualité de nos prestations sont également labellisées « Happy Clients » par le même site, et ce dès notre première participation !

Pour en savoir plus, découvrez une partie de notre [équipe sur Youtube](#).

Autres informations liées au poste

CDI

Paris et région parisienne

La rémunération est un package incitatif.

Pour nous rejoindre, merci de transmettre votre CV et votre lettre de motivation à recrutement@hrconseil.com ou via notre [site web](#)